

2015/16



**AUVERGNE**  
INTERNATIONAL  
L'ÉQUIPE DE L'EXPORT EN AUVERGNE

---

**ANNUAIRE**  
**DES FORMATIONS**  
PROPOSANT DES STAGES  
LIÉS AU COMMERCE  
INTERNATIONAL

---

➔ 1<sup>ère</sup> année Bachelor Responsable Technico-Commercial France et International  
ESC Auvergne, Chamalières (63400)

Missions de développement commercial ou marketing  
(diagnostic export, prospection, vente, suivi commercial...)

Période : stage de 4 mois minimum + séminaires (summer programme possible l'été)

Contact : Iris AUDOUARD · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com

➔ 1<sup>ère</sup> année Bachelor Responsable projet développement d'activité  
IFAG Montluçon

Stage en France ou à l'international

Période : 8 semaines à partir d'avril

Contact : Emmanuelle LAPORTE · 04 70 02 50 49 · emmanuelle.laporte@ifagmontlucon.com

➔ 1<sup>ère</sup> année Bachelor in International Management

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Stage opérationnel de découverte de l'entreprise en France ou à l'étranger  
sous convention de stage.

Période : 2 mois minimum de juin à août

Contact : Carinne MATHIEU · 04 73 98 24 29 · carinne.mathieu@esc-clermont.fr

➔ 1<sup>ère</sup> année de BTS Commerce International

Lycée Ambroise Brugière de Clermont-Ferrand

Stage à l'étranger avec prospection et suivi de clientèle.

Période : 9 semaines de mai à juin

Contact : Armelle KPAMEGAN · 06 26 10 51 21 · armelle.kpamegan@laposte.net



➡ 2<sup>ème</sup> année de BTS Commerce International

Lycée Ambroise Brugière de Clermont-Ferrand

Mission de réalisation de conduite d'opérations import/export.

Période : 4 semaines en février

Contact : Armelle KPAMEGAN · 06 26 10 51 21 · armelle.kpamegan@laposte.net

➡ Bachelor Responsable Technico-Commercial France et International

ESC Auvergne, Chamalières (63400)

Missions de développement commercial ou marketing

(diagnostic export, prospection, vente, suivi commercial...)

Période : stage de 6 mois, semestre à l'international ou alternance 2 jours de formation par semaine + séminaires

Contact : Iris AUDOUARD · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com

➡ DUT Techniques de Commercialisation

IUT d'Allier Montluçon - Moulins/Vichy · Université Blaise Pascal

Mission de réalisation de conduite d'opérations import/export.

Période : 2 mois minimum entre mi-avril et fin juin

Contact : Christophe CONDAT · 04 70 02 20 50 · christophe.condat@moniut.univ-bpclermont.fr

➡ 2<sup>ème</sup> année Bachelor Responsable projet développement d'activité

IFAG Montluçon

Stage en France ou à l'international

Période : 8 semaines à partir d'avril

Contact : Emmanuelle LAPORTE · 04 70 02 50 49 · emmanuelle.laporte@ifagmontlucon.com

➡ 2<sup>ème</sup> année Bachelor in International Management

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Mission pouvant se réaliser dans le domaine du commerce, du marketing,

des achats et de la logistique, de la gestion, des ressources humaines,

de la communication, des systèmes d'informations, de l'international...

s'effectuant en France ou à l'international sous convention de stage.

Période : 5 mois minimum d'avril à août

Contact : Carinne MATHIEU · 04 73 98 24 29 · carinne.mathieu@esc-clermont.fr



➔ **Diplôme de niveau II (BAC +3/4) en 1 an « Responsable en Commerce International »**  
CCI Formation, La Pardieu, 14 rue Jean Claret, Clermont-Ferrand

Stratégie internationale, études marketing, action commerciale, négociation multiculturelle et logistique et financements internationaux.

Formation accessible en contrat de professionnalisation (1 semaine en entreprise / 1 semaine en formation) ou en continu (stage pratique de 60 jours en alternance 1 semaine en entreprise / 1 semaine en formation - stage à partir du 11 janvier 2016)

Période de formation : 09 novembre 2015 au 24 juillet 2016 en centre de formation

Contact : Élisabeth BARDEL · 04 73 44 72 26 · elisabeth.bardel@puy-de-dome.cci.fr

➔ **3<sup>ème</sup> année Bachelor Responsable projet développement d'activité**  
IFAG Montluçon

Stage en France ou à l'international

Période : 12 semaines à partir d'avril

Contact : Emmanuelle LAPORTE · 04 70 02 50 49 · emmanuelle.laporte@ifagmontlucon.com

➔ **Double Diplôme DUMACI (Diplôme d'Université de Marketing Appliqué et Commerce International et International Marketing)**

IUT d'Allier Montluçon - Moulins/Vichy · Université Blaise Pascal

Année universitaire à l'Université de Sligo en Irlande, suivie d'un stage

de 2 mois minimum partout dans le monde dans le domaine du commerce international.

Période : 2 mois minimum de juin à septembre

Contacts : Samuel CUISINIER DELORME

samuel.cuisinier-delorme@moniut.univ-bpclermont.fr

Christophe CONDAT · 04 70 02 20 54 · christophe.condat@moniut.univ-bpclermont.fr

➔ **3<sup>ème</sup> année Bachelor Responsable Technico-Commercial France et International**  
ESC Auvergne, Chamalières (63400)

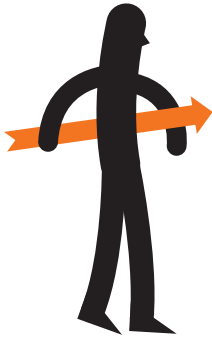
Missions de développement commercial ou marketing

(diagnostic export, prospection, vente, suivi commercial ...)

Période : stage de 6 mois, semestre à l'international ou alternance 2 jours de formation par semaine + séminaires

Contact : Iris AUDOUARD · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com





➤ **Licence 3 Échanges Internationaux**

UFR Langues Appliquées, Commerce et Communication (LACC)  
Université Blaise Pascal

Réaliser une mission dans le domaine commercial (import/export) et/ou marketing. Réaliser des études de marché vente/achat. Faire de la prospection clients/fournisseurs.

Période : 8 semaines minimum à partir du 9 mai 2016

Contact : Informations administratives :

Virginie EYMARD · 04 73 40 64 21 · virginie.eynard@univ-bpclermont.fr

Informations professionnels :

Julien GUILLAUMOND · 04 73 40 64 12 · julien.guillaumond@univ-bpclermont.fr

➤ **1<sup>ère</sup> année du Programme Grande Ecole**

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Mission pouvant se réaliser dans le domaine du commerce, du marketing, des achats et de la logistique, de la gestion, des ressources humaines, de la communication, des systèmes d'informations, de l'international... s'effectuant en France ou à l'international sous convention de stage

Période : 3 mois de juin à août

Contact : Annabelle LAMY · 04 73 98 24 34 · annabelle.lamy@esc-clermont.fr

➤ **Licence professionnelle de Marketing Appliqué aux Transactions des Industries et des Services (MATIS)**

IUT d'Allier Montluçon - Moulins/Vichy · Université Blaise Pascal

Stage en France ou à l'étranger dans le domaine du commerce international.

Formation initiale et en contrat de professionnalisation.

Période : 3 mois minimum de fin mai à fin août

Contacts : Anne MURER DUBOISSET · 04 70 02 20 58 ·

anne.murer@moniut.univ-bpclermont.fr

➔ 3<sup>ème</sup> année de Bachelor International Management

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Mission de fin d'études pouvant se réaliser dans le domaine du commerce, du marketing, des achats et de la logistique, de la gestion, des ressources humaines, de la communication, des systèmes d'informations, de l'international... s'effectuant en France ou à l'international sous convention de stage.

Période : 3 mois facultatif d'avril à août

Contact : Carinne MATHIEU · 04 73 98 24 29 · carinne.mathieu@esc-clermont.fr

➔ Diplôme en 3 ans

Manager d'Entreprise et de Centre de Profit (MECP)

IFAG Montluçon

Formation par apprentissage dans le domaine du commerce international

Période : en alternance pendant 3 ans

Contact : Emmanuelle LAPORTE · 04 70 02 50 49 · emmanuelle.laporte@ifagmontlucon.com



➡ 1<sup>ère</sup> année MBA Manager d'Affaires Internationales

ESC Auvergne, Chamalières (63400)

Missions de développement commercial ou marketing. Management interculturel

Missions internationales transverses (procédures administratives et financières, politique de transport, financement des opérations...)

Période : stage de 4 mois minimum, semestre à l'international ou alternance 2 jours de formation par semaine + séminaires

Contact : Iris AUDOUARD · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com

➡ 1<sup>ère</sup> année MBA Manager du Développement Commercial

ESC Auvergne, Chamalières (63400)

Missions de développement commercial ou marketing (développement des ventes et promotion de l'entreprise), développement de l'entreprise à l'international

Période : stage de 4 mois minimum, semestre à l'international ou alternance 2 jours de formation par semaine + séminaires

Contact : Iris AUDOUARD · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com

➡ 2<sup>ème</sup> année du Programme Grande École

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Mission pouvant se réaliser dans le domaine du commerce international.

Période : 3 mois de juin à août

Contact : Annabelle LAMY · 04 73 98 24 34 · annabelle.lamy@esc-clermont.fr

➡ Année de césure du Programme Grande École

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Année de césure optionnelle, avant la 3<sup>ème</sup> année, en France ou à l'étranger.

Mission commerciale, communication, marketing, ressources humaines, etc...

Ces stages peuvent se poursuivre par un contrat d'apprentissage d'un an.

Période : 6 mois à 1 an de juin de année n à août de année n+1

Contact : Annabelle LAMY · 04 73 98 24 34 · annabelle.lamy@esc-clermont.fr

➡ Diplôme en 2 ans

Manager d'Entreprise et de Centre de Profit (MECP)

IFAG Montluçon

Formation par apprentissage dans le domaine du commerce international.

Période : apprentissage pendant 2 ans

Contact : Emmanuelle LAPORTE · 04 70 02 50 49

emmanuelle.laporte@ifagmontlucon.com

➡ Apprentissage sur 2 ans sur le cursus 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> année du Programme Grande École

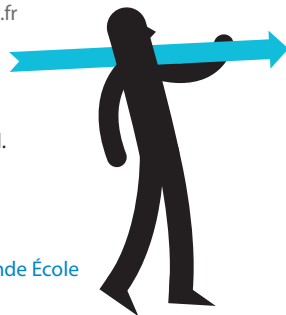
Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Apprentissage avec un rythme d'alternance moyen de 3 semaines

entreprise/1 semaine école. Mission de cadre dans tous les domaines du management.

Période : 2 ans de septembre de l'année n à août de l'année n+2

Contact : Carinne MATHIEU · 04 73 98 24 29 · carinne.mathieu@esc-clermont.fr



➔ 3<sup>ème</sup> année du Programme Grande École

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Stage obligatoire en France ou à l'étranger, mission d'assistant cadre dans le domaine du commerce international.

Période : 6 mois de mars à août

Contact : Annabelle LAMY · 04 73 98 24 34 · annabelle.lamy@esc-clermont.fr

➔ 3<sup>ème</sup> année en apprentissage du Programme · Grande École

Groupe ESC CLERMONT · Basé Campus Trudaine

Apprentissage avec un rythme d'alternance moyen de 3 semaines entreprise / 1 semaine école.

Mission de cadre dans tous les domaines du management.

Période : 1 an de septembre de l'année n à août de l'année n+1

Contact : Carinne MATHIEU · 04 73 98 24 29

carinne.mathieu@esc-clermont.fr

➔ Diplôme de Manager d'Entreprise et de Centre de Profit (MECP)

IFAG Montluçon

Mission en France ou à l'Étranger. Il s'agit d'une mission export optionnelle à la fin du diplôme. Sous la forme d'une convention, un CDD ou un CDI.

Période : entre 6 et 12 mois à partir de mars et recherche d'emploi

Contact : Emmanuelle LAPORTE · 04 70 02 50 49

emmanuelle.laporte@ifagmontlucon.com

➔ 2<sup>ème</sup> année MBA Manager d'Affaires Internationales

ESC Auvergne, Chamalières (63400)

Missions de développement commercial ou marketing. Management interculturel.

Missions internationales transverses (procédures administratives et financières, politique de transport, financement des opérations...)

Période : stage de 6 mois, semestre à l'international ou alternance 2 jours de formation par semaine + séminaires

Contact : Iris Audouard · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com

➔ 2<sup>ème</sup> année MBA Manager du Développement Commercial

ESC Auvergne, Chamalières (63400)

Missions de développement commercial ou marketing (développement des ventes et promotion de l'entreprise à l'international).

Période : stage de 6 mois, semestre à l'international ou alternance 2 jours de formation par semaine + séminaires

Contact : Iris Audouard · 04 73 28 58 58 · i.audouard@escauvergne.com





➡ MSc et Titre de Responsable Export

« International Project Management » - Programme en anglais  
Groupe ESC Clermont

Stage de fin d'études en France ou à l'étranger dans un service de gestion de projet ou un service impliquant de la gestion de projets. Missions proposées par des services d'import/export également possibles.

Période : 4 à 6 mois à partir de juin

Contact : Hélène FERREIRA · 04 73 98 24 16 · helene.ferreira@esc-clermont.fr

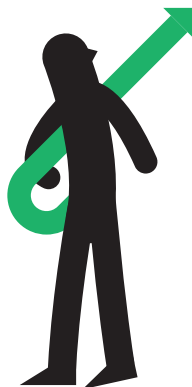
➡ MSc et Titre de Responsable Export

« International Business Development » ·  
Groupe ESC Clermont

Stage de fin d'études en France ou à l'étranger. Les étudiants doivent montrer leur capacité à apporter une réelle valeur ajoutée à l'organisation pour le développement d'activités à l'international.

Période : 4 à 6 mois à partir de juin

Contact : Hélène FERREIRA · 04 73 98 24 16 · helene.ferreira@esc-clermont.fr



Un numéro dédié  
0811 90 22 22



**AUVERGNE**  
**INTERNATIONAL**  
L'ÉQUIPE DE L'EXPORT EN AUVERGNE

## L'ÉQUIPE DE L'EXPORT EN AUVERGNE

Un numéro dédié pour les entreprises auvergnates

**0 811 902 222**

ou rendez-vous sur le site

[www.regionauvergne.biz](http://www.regionauvergne.biz)



Liberté • Égalité • Fraternité  
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE



**bpi**france



**coface**  
/ GARANTIES PUBLIQUES



Ce document n'a pas vocation à présenter de façon exhaustive l'ensemble des formations liées au commerce international.



Le Comité National des Conseillers du Commerce Extérieur de la France (CNCCEF) est une institution regroupant environ 4000 chefs d'entreprise ou assimilés, bénévoles, nommés pour 3 ans par le premier ministre. Dans leurs missions, leur est dévolu la sensibilisation des jeunes à l'international et l'accompagnement de l'internationalisation des PME. Les compétences de la trentaine des CCEF en Auvergne peuvent être mobilisées au travers d'Auvergne International. C'est ainsi que les CCEF Auvergne ont piloté le travail de structuration de ce Guide Auvergne avec les acteurs de l'équipe de l'export en région.



EDF a réalisé le portage d'entreprises auvergnates à l'export dans divers pays en collaboration avec les CCI, les CCEF et le Conseil Régional d'Auvergne. 50 entreprises ont ainsi pu bénéficier de cet appui, à la suite de quoi 3 millions d'euros de bénéfice net ont pu être dégagés en 5 ans dans leurs nouveaux développements à l'export. En relation avec le système éducatif, EDF Auvergne prolonge cet engagement en réalisant chaque année la mise à jour de ce Guide Auvergne.

Un numéro dédié  
0811 90 22 22



# AUVERGNE INTERNATIONAL

L'ÉQUIPE DE L'EXPORT EN AUVERGNE

## LES PARTENAIRES

Agence Régionale de Développement Economique d'Auvergne - ARDE  
Bpifrance  
CCI International Auvergne  
Coface  
Conseil Régional d'Auvergne  
Conseillers du Commerce Extérieur de la France - CCEF  
DIRECCTE International Auvergne  
BUSINESS France  
Avec le soutien financier de :



www.  
regionauvergne  
.biz